

《曾月薪5000找不到出路，现在我却3天赚8w》

来自：生财有术

半年

2022年12月15日 21:05



扫码
查看更

生财有术的圈友大家好，我是半年，在生财呆了三年的小透明。现在主业是独立站站长，副业做短视频带货。今天主要分享的是，我在生财有术这三年，从一个月薪五千被看不起的人，如何做到能够抓住三天赚八万的机会。

三年来第一次在生财做分享，主要总觉得自己没有什么拿的出手的东西。但这次我要勇于突破自己，希望对大家有帮助。这三年来，生财有术对我的帮助非常大，让我得以在XM这座城市买了房买了车。（虽然首付还是有家里人资助的，但因为自己有底气了，才敢上车）。

我近期取得的一些成绩：

- 1、这半年来通过抖音带货，月入稳定在3w+
- 2、十月份21天共赚了11w，其中8w是三天赚到的（剩下的10天因为个人原因住院了，感觉错过了好几个亿哈哈）

我主要做的是抖音中老年人带货方向，这个方向至少未来两年还有很大的机会，因为全国60岁以上老年人口达2.64亿人，占全国总人口的18.7%，且现在大家都关注自己的身体状况。

现在因只是我的副业，所以我暂时专注在抖音上，计划明年全职做，同时兼顾抖音和视频号这领域的带货。以下是我的经历与感悟，希望对圈友有所帮助。

一、先聊聊我是如何抓住了三天赚八万的机会？

我在十月份抖音带货总GMV23w，佣金有10w+。生财里已有很多伙伴分享了干货，我主要分享下我是如何赚到这十万的一些过程与感想。

今天	昨天	近7天	近30天	本月	上月	自定义
全部销售额		全部单数		全部佣金		
¥230,958.81		2,548		¥130,516.40		
有效销售额		有效单数		有效佣金		
¥193,868.81		2,122		¥109,370.93		

1. 爆单经过与思考

我平时下班地铁上都会刷刷抖音，因为我有一个抖音号专门刷中老年人类目视频的。所以刷出来的视频都比较精准，一般近期比较火比较爆的视频都能刷到。

我会把近三天数据比较突出的流量视频和带货视频收藏下来，如连天点赞几千，产品一天销量几百。接下来就是像素级模仿。不需要产品的就是根据视频和文案，像素级重新剪辑一次。需要产品的我会直接模仿拍摄，一样的呈现效果进行剪辑。

十月中旬，我就是刷到了不错的视频和品。剪辑先后发布了三个号，网感告诉我，这视频肯定会爆。事实证明，三个号都爆了！

A账号：视频开始爆的时候，我立马重新拍了新的视频，一模一样的视频，在电脑上把这两个视频设置为一个，结果是，第一条的流量部分引导第二条视频，带爆第二条视频。这两条视频让我日入1.8W；遗憾的是，我没有立即创作第3、第4…第n个视频，测试能否继续带爆，且没有立即开播！！

B账号：这个账号是新号，还没有带货权限，我发的是流量视频。起初发的时候流量一般，直到第二天，视频大爆到千粉，我立马开通橱窗。经验告诉我，要马上直播。幸亏我之前参加过抖音直播大航海，锻炼了一些直播技能，虽然大航海没有拿到结果，但是却为我这次爆单做足了准备。连续直播了三四天，每天至少十个小时，最高日佣3W。



以上的爆单经历，我总结了几个做视频技巧：

1. 视频一爆，立马上传同内容的视频，并创建合集，大概率能把新的视频带爆，每隔一段时间继续上传继续加入合集，移除表现不好的视频；
2. 同款产品流量视频与带货视频都要发，相辅相成。若流量视频爆了，新拍一个下单引导视频置顶，并与流量视频创建合集，合集名称引导下单；
3. 视频一爆，立马开播，双频共振；

2. 我是如何选品的

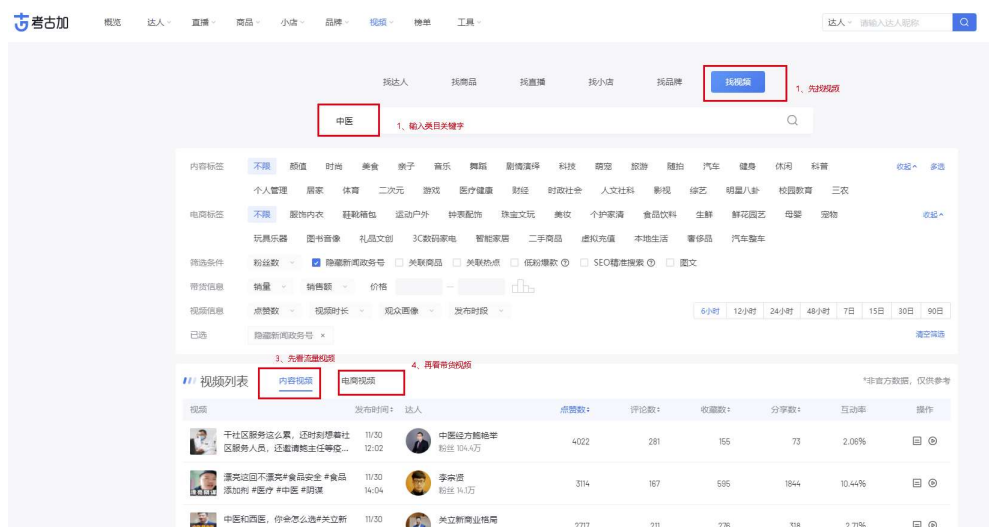
第一种：专门一个号刷对应品类的视频。每天空闲时间，不断的刷视频，选出近三天火爆的视频或产品

第二种：第三方平台，如考古加查找近期比较火的视频和产品

1) www.kaogujia.com

2) 点击找视频-搜索栏目搜索带货的类目，如搜索“中医”，会跳出内容视频和电商视频，这两个模块都要看

3) 内容视频可以选取近七天点赞几千的视频，进行像素级模仿；带货视频，选择48小时内销量或点赞数高的视频和品（第三方平台数据并不准确，只作为参考）



考古加平台界面截图，展示了搜索、筛选和列表功能。

1. 先找视频：在搜索栏输入关键词“中医”，点击“找视频”按钮。

2. 筛选条件：在筛选条件中，选择“内容视频”和“电商视频”。

3. 先筛选视频：在筛选条件中，选择“内容视频”和“电商视频”。

4. 再看带货视频：在筛选条件中，选择“内容视频”和“电商视频”。

视频	发布时间	达人	点赞数	评论数	收藏数	分享数	互动率	操作
干社区服务这么累，还时刻想靠社区服务人员，还靠请转主任等您...	11/30 12:02	中医这方熊艳华	4022	281	155	73	2.06%	目 ②
漂亮还不漂亮#食品安全#食品添加剂#医疗#中医#防骗	11/30 14:04	李荣霞	314	187	585	1844	10.44%	目 ②
中医和西药，你会怎么选#关立新	11/30 19:01	关立新商业格局	2717	211	276	318	2.71%	目 ②

筛选条件

粉丝数 ☒ 隐藏新闻政务号 ☐ 关联商品 ☐ 关联热点 ☐ 低粉爆款 ☐ SEO精准搜索 ☐ 图文

带货信息

销量 销售额 价格

视频信息

点赞数 视频时长 观众画像 发布时段

已选

隐藏新闻政务号

清空筛选

视频列表

内容视频

电商视频

*非官方数据,仅供参考

列表设置

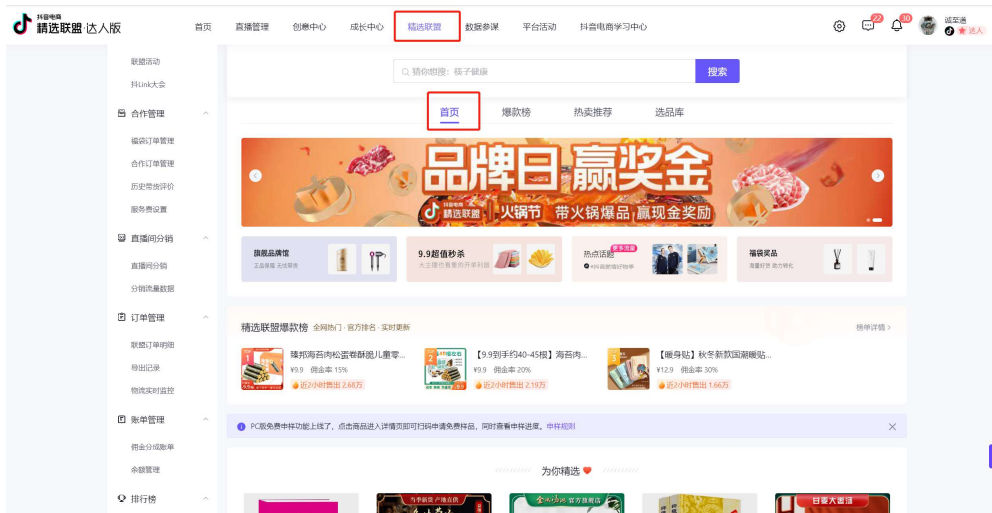
视频	发布时间	商品	销量	销售额	互动率	操作
 #传承中医文化 #中医养生 #健康 #曲黎明... 健康小课堂 粉丝数 5.7万	11/29 21:19	 酒狐6度鲜鲜甜米酒3瓶礼盒装手工自然发... 价格 ¥68.00	200+	1万-2.5万	5.41%	 
 #倪海厦 #中医 #中医养生 #老中医良方... 蒋荷美美 粉丝数 1472	11/30 05:00	 2022年陕西秦岭山东真山泉肉无核枣皮... 价格 ¥18.80	100+	2500-5000	2.97%	 
 #传承中医文化 #弘扬中医文化 #土方... 永恒文化 粉丝数 55.5万	11/29 23:49	 全3册土方民间祖传秘方小方子治大病... 价格 ¥18.80	100+	1000-2500	2.42%	 
 倪海厦书籍全部下架！真无耻啊！#传承... 叶兰 粉丝数 2551	11/28 23:26	 【没有中间商赚差价】倪海厦老师经典药... 价格 ¥18.80	80	1000-2500	2.25%	 
 崔冠星 #崔冠星 #中医养生 @抖音小助手... 张黄九部 粉丝数 22.4万	11/29 11:23	 姜米茶280g罐装炒姜米茶大米姜丝炒制... 价格 ¥24.80	77	1000-2500	6.24%	 
 导师看不超实习生，最后患者却被实习... 伊爱有你 粉丝数 5113	11/29 14:29	 全4册 土方百病食疗大全小方子治大病... 价格 ¥18.80	76	1000-2500	5%	 
 五指毛桃土茯苓 #中医传承 #传承中医... 永恒文化 粉丝数 55.5万	11/29	 【25小袋/包】五指毛桃茯苓茶 五指毛桃... 价格 ¥18.80	75	1000-2500	1.99%	 

全选

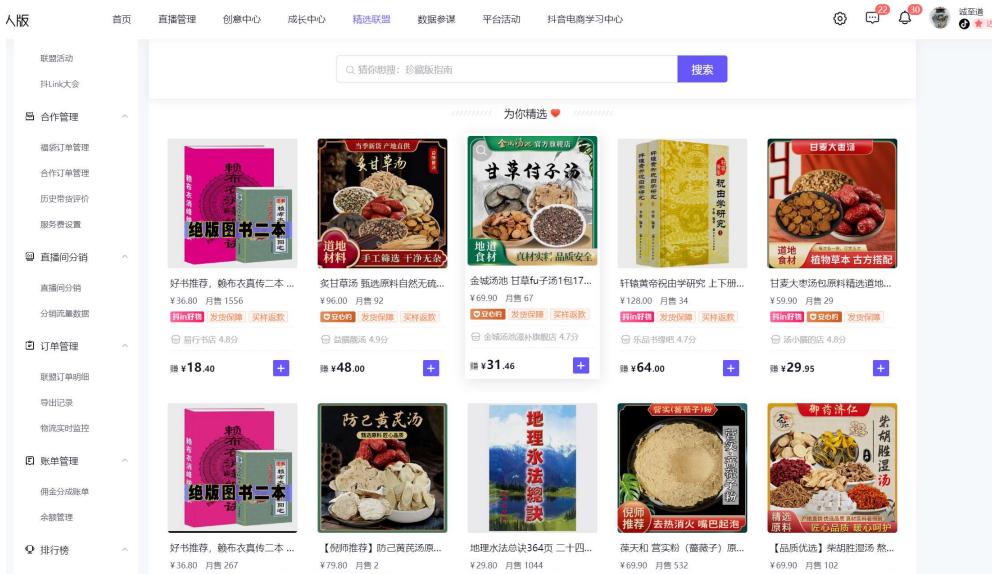
复制

第三种：通过精选联盟选品

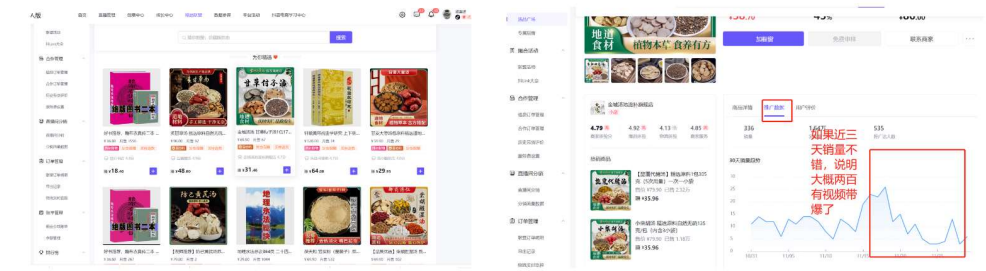
1) 精选联盟-首页，会推荐一些近期比较好的品



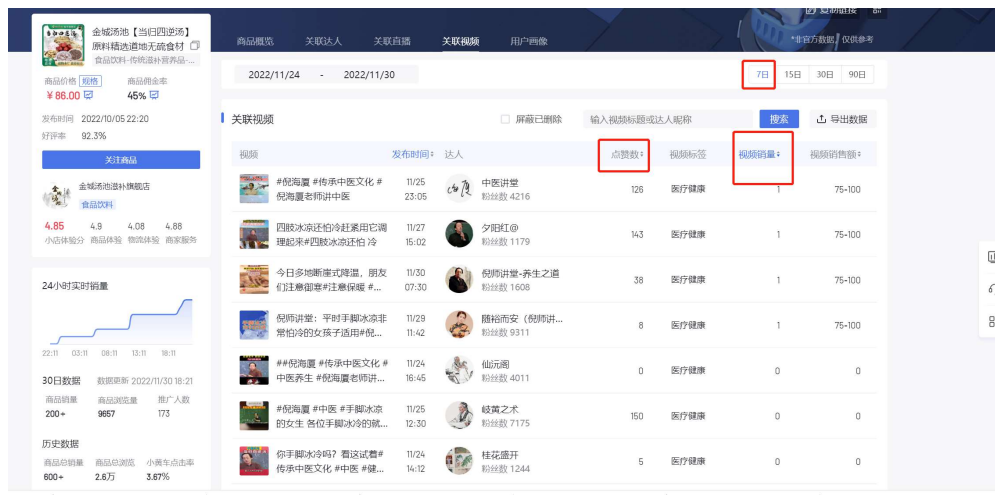
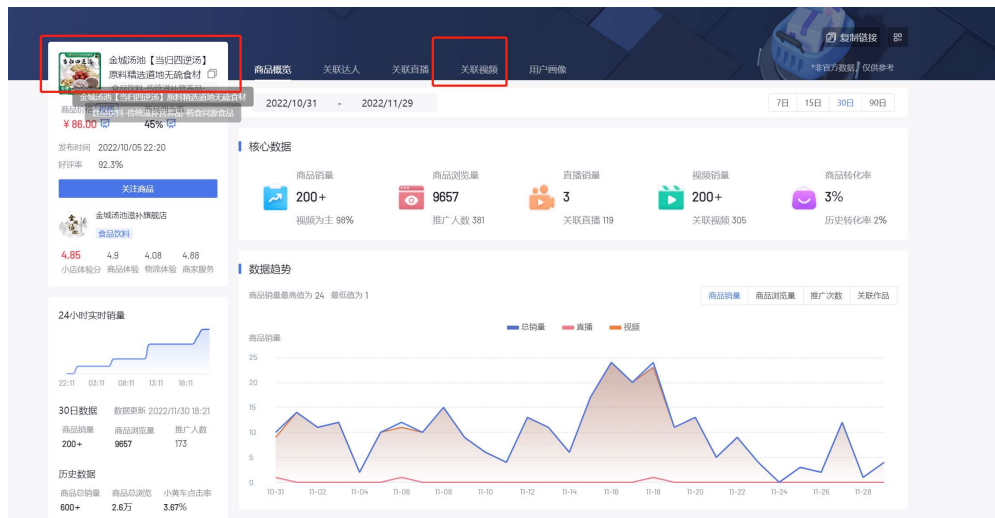
2) 选择近期销量比较高的品，点进去，查看这三天的销量情况，如果销量不错，说明应该有视频带爆了。



3) 回到考古加，点击（找商品），将刚才找到的品的标题输入。找到刚才的品，点击关联视频，就能查到近期带该品的视频。

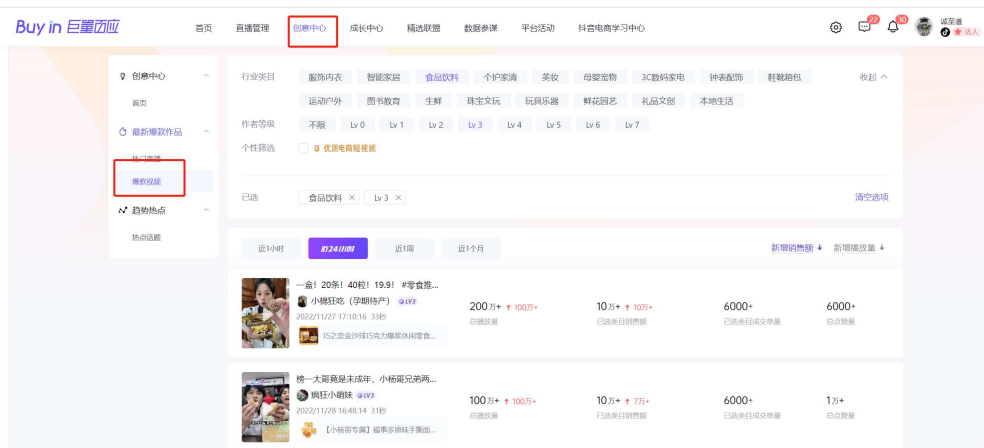


4) 选择近期内，点赞数最高或者视频销量最高的视频。最好是用手机抖音搜索你找到的视频的账号去验证下数据是否正确。



第四种：巨量百应创意中心选品

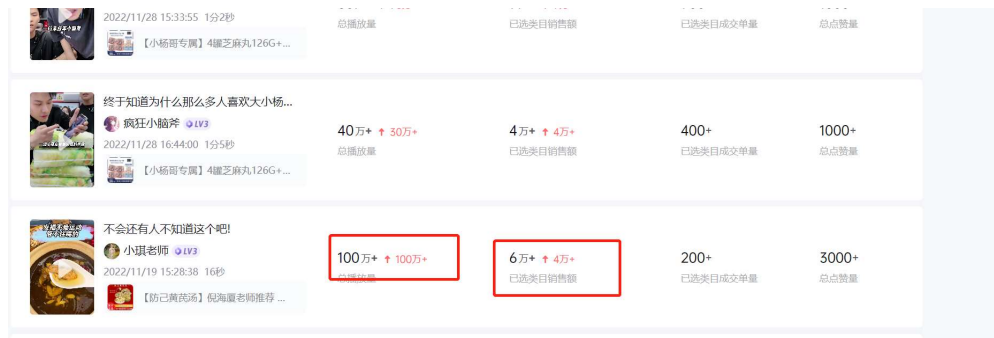
1) 进入巨量百应，点击创意中心-爆款视频



2) 选择对应的品类，我选择视频饮料-传统滋补品。选择近一周的新增销售额



3) 看数据，如果数据不错，那这个品可以尝试一下（参考作用）



二、聊聊个人成长：我是如何从一个月薪5000，做到到稳定月入3W+的？

1. 选择真的很重要！！

记得17年毕业的时候，我非常的迷茫，完全不知道该做什么工作。本来有机会进入市邮电局的，可以“安享晚年”，后因错误的选择进入了一家传统贸易公司，没想到一呆就是三年，工资从两千多到五千，几乎没有任何质的成长。每次和同学出来总特别的自卑，因为我工资是最低的，混的最差的。他们有的人已经存款好几个W了，我是负几个W的。

回想以前的自己，为什么一直停滞不前，大概踩了几个坑：

- 1) **把自己困在了环境的牢笼中。**把自己固定在了一个圈子里面，每天所见所闻的有限的东西，没有接触外面更新鲜的世界。缺乏与优秀的人连接、交流和学习。
- 2) **过分迷恋确定性。**舒适圈呆习惯了，会害怕灯光外的黑暗世界，不知道自己能做什么，就这样一直耗下去。让自己处于这样的状态，明知道现状很差劲，却不敢于去做些变化。
- 3) **认知不够。**我曾经为什么会这样选择，导致自己停滞不前，本质原因还是自己的认知不够，所见所闻的太少了，缺乏对社会、商业运行规律的认识，所以只能盲选。

2. 加入生财有术后的锐变

20年是我最低谷的时候，也是我最幸运的时候。19年到20年一直计划离职，明知道自己现状很难，却一直不敢跳出来。来自家庭、对象的种种压力，觉得自己真没出息，又不知道该怎么办。直到有一天，我刷公众号，生财有术这个名字第一次映入我的眼帘，起初我还在怀疑是不是割韭菜的，但最后我抱着试试的态度还是加入了，我犹豫了3天，那时候兜里只剩下100块，我到处借钱凑到了1500块，忐忑把钱付了。

• 先干再说：借钱参加TikTok训练营，克服困难成功变现7000美金

记得20年参加TikTok训练营的时候，我是借钱付了押金参加的，过程中也遇到了种种困难，建立梯子、注册邮箱、手机刷机、注册paypal、注册独立站、独立站装修、选品等等，我当时真的慌了，什么都不会。

但是，为什么要怕不会呢？生财给提供这么详细的操作教程，我一步一步按照教程一个问题一个问题的解决，生财没有的我还学会了如何去搜索其他的教程。最终我完全的跑通了闭环，最后我成功在TikTok变现了7000美金，还获得了奖学金哈哈。

所以我一直认为想要**克服困难达到目标，要先解决最小的问题，然后一路不断升级打怪**。把一个大问题，拆解成多个小问题，一个一个的去解决，到最后大问题就解决了。

• 再战抖音IP大航海：没成绩不要紧，继续坚持认真对待，这一切都将成为你最宝贵的财富

雷军在2022年度演讲的总结语是：你经历的所有的挫折和失败，甚至那些看似毫无意义消磨时间的东西，都将成为你最重要的、最宝贵的财富。

参加抖音IP大航海的时候，我面对镜头是非常恐惧的，直到训练营结束，我的直播场观还是个位数。所幸我坚持下来了，坚持了一个月，按要求每天直播至少一个半小时，每周至少直播三场，要知道，我当时真的没几个人再看，几乎没成绩。

这次的航海经历，让我学会了在镜头面前不再恐惧了、直播的各种技巧、如何去准备一场直播等等。**这也为我十月份视频爆了，马上能用直播承接打下了基础**。这些没有成绩的经历，成为了我宝贵的财富。

三、在生财有术的三年，我学到的三个道理

加入生财后，太后悔了，后悔为啥没有早点加入。生财17年成立，但我为什么这三年来一直都不知道这个社群！不还得怪自己把自己关在牢笼里面了。

加入后，真的打开了我的认知大门，我不停地看了以前的帖子，拍案叫绝，原来赚钱还可以这么赚，原来对事物的理解还能从这样的维度来思考等等。毫不夸张的说，在生财有术一个月的成长，顶我前三年的成长。认知得到了飞跃的提升，在生财有术的三年里，我学会了：

1) 不要想太多，先行动

生财里有太多太多项目了，老实说，精华看太多了也很焦虑。TikTok、小红书、知乎好物等等，当时一度怀疑自己的能力不及，想的特别多，怕这怕那。

后来我告诉自己，反正先行动就对了，**行动才是解决一切焦虑的最好办法**。行动起来后，我也拿到了一些成果，也更进一步的认识到了自己并不差！我现在也一度认为，人与人之间的智商和能力都

差不多，真正拉开差距的是行动力！

2) 应该有强烈的赚钱欲望

亦仁曾分享，人有两种驱动力，一个是愿景驱动力，一个是痛苦驱动力。真正实现愿景驱动力的人很少，痛苦才是最能促使一个人有驱动力的。

回想曾经自己，即使收入不高，还一直躺平着。后来我决定在XM买房，让自己绑着炸弹赚100W。事实证明，买房后，我对钱的欲望更加强烈，也不敢懒散，每天的冲劲就是提升自己并研究如何赚钱。这炸弹也促使了我赚到了一些钱。如果大家觉得自己很懒散，可以尝试让自己绑着炸弹，这炸弹有很多方式，要量力而行。

3) 利他等于利己

我在生财学会了喜欢把好东西，好信息，不藏私的分享给别人。**利他等于利己，越分享越幸运。**

曾有朋友反问我，你就不怕你把赚钱的信息分享出去，别人抢了你的蛋糕？我笑着道，我们人正常思维确实会这么思考，害怕别人倒回来跟你竞争。但事实证明，你越利他，你得到的回报会更大。现在最稀缺的就是信息，如果你很乐意把你知道的信息分享给别人，别人也会非常乐意且主动的把你不知道的东西分享给你。而且，这市场这么大，蛋糕分的完吗？

以上是我今天的分享，主要是我自己的成长经历，比起生财很多优秀的人那真的不值一提。做抖音出的成绩也几乎是我自己一个人摸索和不断收集零碎的信息，可能一些方式方法已经很落后。这样的现象很不好，我更应该去寻找同频的人一起交流，学习的。如果有同样在做抖音视频带货的圈友，可以一起交流交流哈！

未来的路还很长，这只是我的起点，得更加把劲了~